

商談会コーディネート業務

商談成功の法則

- ・ インド規制当局との連携による初のサンプル輸送の実現
- ・ クオリティの高い輸入業者構成
- ・ 輸入業者へハンズオン・アプローチ、体感と教育システム
- ・ 蔵元哲学の正確な把握と的確な伝達
- ・ 商談後の確実なフォローアップ体制



参考：2021年12月 於ジェトロ・デリー